



SVILUPPO INTERNAZIONALE

AIUTIAMO LE PMI A CRESCERE NEI MERCATI INTERNAZIONALI

SVILUPPO INTERNAZIONALE

- Il commercio mondiale è in **forte crescita**
- Ci sono **grandi opportunità** per le PMI!



SVILUPPO INTERNAZIONALE

- Internazionalizzarsi può **costare molto**
- Le aziende hanno risorse **limitate**
- Conviene approcciare il tema **con metodo!**



SVILUPPO INTERNAZIONALE

IL NOSTRO METODO IN 6 STEP



ANALISI E SCELTA DEI POTENZIALI MERCATI

1. ANALISI INTERNA

Motivazioni
Punti di forza e di debolezza
Rischi e risorse interne



SERVIZI

Checkup preliminare

2. RICERCA E SELEZIONE PAESI

Analisi preliminare
Scrematura
Approfondimento e decisione



SERVIZI

Analisi potenziali paesi

3. MARKETING E STRATEGIE

Ricerche di mercato
Strategie di ingresso
Leve del marketing
Sviluppo contatti



SERVIZI

Analisi concorrenza
Sviluppo contatti
Ricerca partner commerciali
Mystery shopping
Web marketing

SUPPORTO OPERATIVO



4. BUSINESS VISIT

Introduzione azienda
nel mercato estero
Visita a potenziali contatti/clienti



SERVIZI

Accompagnamento nel paese

5. GOVERNO DEGLI STRUMENTI OPERATIVI

Negoziazione
Incoterms
Pagamenti e fiscalità
Dazi e dogane
Conoscenze delle lingue
Finanziamenti e agevolazioni



SERVIZI

Assistenza legale, fiscale e doganale
Traduzioni materiale comunicazione
Ricerca finanziamenti
Back Office ufficio export

6. CONTROLLO E SVILUPPO

Controllo attraverso indicatori
Sviluppo della rete commerciale



SERVIZI

Sistema di monitoraggio
Gestione rete commerciale
Miglioramento continuo
dei processi

I PAESI

Operiamo direttamente
in questi paesi:

- Paesi UE
- Stati Uniti
- Russia
- India
- Cina
- Brasile
- Nigeria



... e in molti altri paesi attraverso nostri partner!

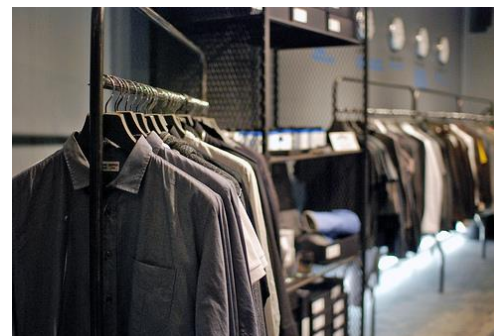
I NOSTRI SETTORI DI COMPETENZA



Food & Beverage
(convenzionale e bio)



Arredamento



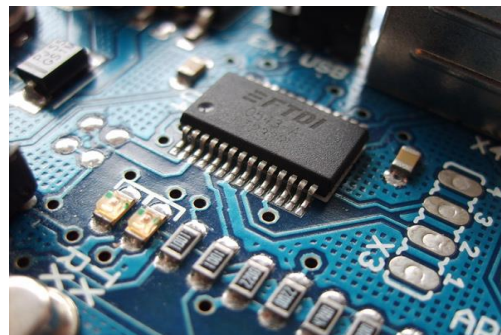
Abbigliamento
e calzature



Meccanica



Macchine
e impianti industriali



Elettronica



Edilizia



Depurazione
e trattamento acque

COME OPERIAMO

- **GC&P** è accreditata dal 2015 MI.S.E. per attività di temporary export management.
- Abbiamo svolto in questi ultimi anni molti progetti di successo.
- Dedichiamo tempo e risorse ad attività formativa e divulgativa sui diversi paesi e sul metodo e pratiche di internazionalizzazione
- Ricerchiamo e siamo in grado di gestire finanziamenti ed agevolazioni per le aziende che desiderano intraprendere un cammino di internazionalizzazione



COME OPERIAMO

- **Formazione – “doing business in...”**

Organizziamo incontri, “doing business in...”, dedicati ai paesi più interessanti dal punto di vista della crescita e delle potenzialità. Durante gli incontri vengono affrontati tematiche legate al paese preso in esame, i punti di forza, gli ostacoli e le criticità, le forme di tutela del know-how, il sistema fiscale, i dazi, le forme di impresa, il sistema di valori, la gestione delle risorse umane.

Organizziamo anche master class sui metodi per l'internazionalizzazione e su come una PMI si debba strutturare per avere successo in un processo di internazionalizzazione.

- **Consulenza**

Accompagniamo i nostri clienti allo scoperta di nuovi paesi sia nella fase di analisi e scelta dei potenziali mercati che nel processo operativo di ingresso.

- **Temporary Export Manager**

Possiamo affiancare i nostri clienti per periodi prolungati divenendo dei veri e propri export manager temporanei e prendendo in gestione l'ufficio export.



CONTATTI



GC&P Italy

Via Strada Muson 2/C - 31011 Asolo (TV - Veneto)
Tel. +39 0423 951785 - Fax +39 0423 951786

GC&P India Pvt Ltd

Level 13, Platinum Techno Park, Sector 30A,
Plot No 17& 18, Vashi, Navi Mumbai- 400705
Telephone no:- +91 022 6181 8555
Fax No. - +91 022 6121 4952

